

Mit Unterstützung zum Erfolg

Mithilfe eines erfahrenen Experten erhöhen sich Ihre Erfolgsaussichten signifikant. Unsere über 80 akkreditierten Coaches begleiten Sie strategisch oder operativ – passend zu Ihrem Bedarf.

Schon bei der Entwicklung Ihrer Geschäftsidee und der Identifikation des richtigen Investors können Coaches wichtige Hilfestellungen leisten. Sie kennen den Markt und unsere Prozesse, haben Kontakte zu den relevanten Marktplayern und stehen in engem Austausch mit uns.

Auch für Ihren Vertrieb, die Skalierung, Internationalisierung oder andere Herausforderungen im weiteren Verlauf haben wir den richtigen Experten für Sie.

Suchen Sie in unserem Coach-Finder nach dem geeigneten Coach – oder fragen Sie unsere Relationship-Manager. Diese unterstützen Sie auch gerne, wenn Sie Ihr Führungs-Team verstärken möchten.

In unserem Coach-Finder finden Sie den für Sie passenden Coach!

Coaching-Leistungen im Überblick:

Sie definieren Ihren Beratungsbedarf und schließen mit dem Coach einen Vertrag auf Basis unserer im Coaching-Konzept zusammen gefassten gründerfreundlichen Rahmenbedingungen.

Die Leistungen für Sie.

Akquisitionsphase

In der Akquisitionsphase begleitet Ihr Coach Sie bis zu einer Beteiligung durch den High-Tech Gründerfonds, z.B. bei der Ausarbeitung des Businessplans, der Vorstellung Ihrer technologischen Geschäftsidee bei uns oder er begleitet Sie bei unserer Due Diligence.

Ihre Investition hierfür beträgt max. 10.000 Euro (zzgl. MwSt. und Reisekosten).

Betreuungsphase

Bei Bedarf unterstützt Ihr Coach Sie auch nach dem Abschluss der Beteiligung, z.B. bei operativen und strategischen Unternehmensfragen, beim Aufbau relevanter Netzwerke oder bei der Einwerbung zusätzlichen Kapitals.

Ihre Investition für die Betreuungsphase beträgt max. 30.000 Euro (zzgl. MwSt. und Reisekosten), wobei dieses Budget zu verschiedenen Zeiten und auf mehrere Coaches aufgeteilt werden kann.

Sprechen Sie uns an, falls Sie hierzu Fragen haben.